

**व्यावसायिक अध्ययन**  
**Business Studies**  
**(215)**  
**शिक्षक अंकित मूल्यांकन-पत्र**  
**Tutor Marked Assignment**

कुल अंक - 20  
Max. Marks: 20

टिप्पणी : (i) सभी प्रश्नों के उत्तर देने अनिवार्य हैं। प्रत्येक प्रश्न के अंक उसके सामने दिये गए हैं।

Note : All questions are compulsory. The marks allotted for each question are given beside the questions.

(ii) उत्तर पुस्तिका के प्रथम पृष्ठ पर ऊपर की ओर अपना नाम, अनुक्रमांक, अध्ययन केंद्र का नाम और विषय स्पष्ट शब्दों में लिखिए।

Write your name, enrollment numbers, AI name and subject on the first page of the answer sheet.

1. निम्नलिखित में से किसी एक प्रश्न का उत्तर लगभग 40-60 शब्दों में दीजिए। 2

Answer any one of the following questions in about 40-60 words.

a) परिवहन व्यापार के लिए सहायक है। इस कथन को अपने शब्दों में स्पष्ट कीजिए। (पाठ - 5 देखें)

“Transport is an auxiliary to trade”. Explain this statement in your own words.

(See Lesson-5)

b) सुश्री शबीना भारी वस्तुओं और मशीनरी का व्यवसाय चला रही हैं और अपने व्यवसाय का विस्तार वह विभिन्न राज्यों में करना चाहती हैं। उन्हें परिवहन का सबसे उपयुक्त साधन सुझाते हुए इसके लाभ बताइए। (पाठ - 5 देखें)

Ms Shabina is running a business of heavy goods, and machinery and she wants to expand her business to different states. Suggest her most suitable mode of transport with its benefits. (See Lesson-5)

2. निम्नलिखित में से किसी एक प्रश्न का उत्तर लगभग 40-60 शब्दों में दीजिए। 2

Answer any one of the following questions in about 40-60 words.

a) एबीसी कंपनी रोमानिया को अक्सर माल भेजती है। रोमानिया में एक गोदाम था जहां वे स्थानीय ग्राहकों को बेचे जाने वाले सामानों का भण्डार करते थे। एबीसी कंपनी को रोमानिया में माल के प्रवेश पर सीमा शुल्क का भुगतान करना पड़ता है। किस प्रकार का वेयरहाउस कस्टम ड्यूटी के भुगतान से संबंधित है ? स्पष्ट कीजिए। (पाठ-6 देखें)

ABC Company ships goods frequently to Romania. There is a warehouse in Romania to store the goods which are sold to local customers. ABC Company has to pay custom duty upon entry of the goods to Romania. Explain which kind of warehouse deals with payment of custom duty. (See Lesson-6)

b) आपका दोस्त किसी दूसरे राज्य में रहने वाले अपने दादा-दादी को पैसे ट्रांसफर करना चाहता है उसके पास पैसे ट्रांसफर करने के लिए कौन-कौन से तरीके उपलब्ध हैं ? (पाठ-8 देखें)

Your friend wants to transfer money to his grandparents living in a different state. What are the various ways available to him for transferring the money? (See Lesson-8)

3. निम्नलिखित में से किसी एक प्रश्न का उत्तर लगभग 40-60 शब्दों में दीजिए। 2

Answer any one of the following questions in about 40-60 words.

a) "निजी ऑपरेटर" भी कूरियर सेवा प्रदान करते हैं। किन्हीं दो ऑपरेटरों के नाम लिखिए और निजी ऑपरेटर तथा डाकघर कूरियर सेवाओं के बीच किन्हीं दो प्रमुख अंतरों को स्पष्ट कीजिए। (पाठ-8 देखें)

"Private operators" also provide courier services. Name any two operators, and explain in your own words, any two major differences between private operator, and post office courier services. (See Lesson-8)

b) मूल्य श्रृंखला में केपीओ, बीपीओ की ऊपर की ओर शिफ्ट है। क्या आप इस कथन से सहमत हैं? टिप्पणी कीजिए। (पाठ-11 देखें)

KPO is the upward shift of BPO in the value chain. Do you agree with this statement? Comment. (See Lesson-11)

4. निम्नलिखित में से किसी एक प्रश्न का उत्तर लगभग 100-150 शब्दों में दीजिए। 4

Answer any one of the following questions in about 100-150 words.

a) सभी व्यावसायिक उद्यम चीजों को खरीदने और बेचने में लगे हुए हैं। बिक्री और खरीद की अवधारणा को उदाहरणों के साथ अपने शब्दों में समझाइए। (पाठ-12 देखें)

All business enterprises are engaged in purchasing and selling things. Explain in your own words with examples, the concept of sale and purchase. (See Lesson-12)

b) श्री राकेश अपने जीवन में एक सफल विक्रेता बनना चाहते हैं। उन्हें कुछ ऐसे सामान्य गुण बताइए जो प्रत्येक विक्रेता के पास होने चाहिए। (पाठ-16 देखें)

Mr Rakesh wants to become a successful salesperson in his life. Explain him certain common qualities that every salesperson should possess. (See Lesson-16)

5. निम्नलिखित में से किसी एक प्रश्न का उत्तर लगभग 100-150 शब्दों में दीजिए। 4

Answer any one of the following questions in about 100-150 words.

a) श्री कौशिक बड़े पैमाने पर खुदरा व्यापार करना चाहते हैं; जहां एक ही इमारत में विभिन्न प्रकार का बहुत सा सामान बेचा जा सके। ऐसे स्टोर के प्रकार को उदाहरण सहित समझाइए। (पाठ-14 देखें)

Mr. Kaushik wants to run a large scale retail trade; where in large variety of goods can be sold in a single building. Explain the types of such stores with example.

(See Lesson-14)

b) आप जानते हैं कि वस्तुओं की आपूर्ति में कमी से बाजार में उनकी कीमत बढ़ सकती है। साथ ही अतिरिक्त उत्पादन और आपूर्ति से उत्पाद की कीमतों में गिरावट आ सकती है। बाजार में कीमत का उचित स्तर कैसे बनाए रखा जाए विश्लेषण कीजिए। (पाठ-6 देखें)

You are aware that Scarcity in supply of goods may increase their price in the market. Again, excess production and supply may also lead to fall in prices of the product. Analyze how to maintain a reasonable level of price in a market.

(See Lesson-6)

6. नीचे दी गई परियोजनाओं में से कोई एक परियोजना तैयार कीजिए ।

Prepare any one project of the following projects given below.

6

a) श्रीमती कखग किराना स्टोर चला रही हैं और उत्पाद की बिक्री बढ़ाना चाहती हैं। क्या आपको लगता है कि उत्पाद की बिक्री बढ़ाने के लिए बिक्री संवर्धन महत्वपूर्ण है? यदि हां, तो समझाएं। (पाठ-16 देखें)

Mrs XYZ is running a grocery store, and wants to increase the sale of product. Do you think sales promotion is important in increase the sale of product? If yes, explain. (See Lesson-16)

b) कोई एक समाचार पत्र पढ़ें और विज्ञापनों से इंटरनेट के माध्यम से बेचे जा रहे उत्पादों के बारे में लेखों और विज्ञापनों से पता करें। इंटरनेट शॉपिंग के फायदे और नुकसान का उल्लेख कीजिए ।

(पाठ-16 देखें)

Read any one Newspaper and find out from the articles, and advertisements about the products being sold through Internet. Mention the advantages and disadvantages, of Internet shopping.

(See Lesson-16)

Phone No.- +91 9839065533, +91 9792111121, +91 9935035316